

**SEPL/SE/Sep/25-26****23<sup>rd</sup> September 2025**

**The General Manager,  
Corporate Relations/Listing  
Department  
BSE Limited  
Floor 25, P.J. Towers,  
Dalal Street,  
Mumbai – 400 001  
Scrip Code: 501423**

**The Manager,  
Listing Department  
National Stock Exchange of India Limited  
Exchange Plaza, Plot No. C/1, G Block,  
Bandra – Kurla Complex,  
Bandra (E),  
Mumbai – 400 051  
Scrip Code: SHAILY**

**Sub: Newspaper Advertisement of Special Window for Re-lodgement of Transfer Requests of Physical Shares**

Dear Sir / Madam,

In continuance of our earlier newspaper publication dated July 24, 2025 and pursuant to Regulation 30 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 read with SEBI Circular no. SEBI/HO/MIRSD/MIRSD-PoD/P/CIR/2025/97 dated July 2, 2025, we hereby enclose copies of the newspaper advertisement published in Business Standard (English edition) and Vadodara Samachar (Gujarati edition) on September 23, 2025, intimating the shareholders, inter alia, about opening of a **“Special Window for Re-lodgement of Transfer Requests of Physical Shares”**.

The above information is also made available on the website of the Company <https://static.shaily.com/qNG9UEEnQtGqjCnff08u-sebi-c-ircular-spl-window-re-lodgement-of-shares-pdf>

Kindly take the same on record.

Thanking You.

Yours truly,

**For Shaily Engineering Plastics Limited**

**Harish Punwani  
Company Secretary & Compliance Officer  
M. No. A 50950**



# IT’s not going to be a great year

US tariffs, visa issues, geopolitical tensions, and AI disruption have plunged the IT services industry into an uncertain period. Can it weather the storm?



SHELLEY SINGH  
New Delhi, 22 September

India’s \$283 billion information technology (IT) services industry, which employs 5.8 million people, is used to absorbing shocks — whether it is currency swings, visa issues, even the occasional see-saw in discretionary spending among its client base. But this year feels different.

Data points to stress across the business. Bengaluru-based consultancy UnearthInsight estimates that in the past 18 months, \$350-400 billion of global technology procurement — 8-10 per cent of the total — has shifted regionally or has been restructured due to geopolitics. Roughly \$100 billion worth of deals have been impacted by the United States/European Union tariff risks. Several clients have delayed or scaled back digital transformation, and deal-conversion rates (making a pitch and bagging the contract/business), which are typically at 75-90 per cent in good times, have slipped to 50-60 per cent.

And now a big shocker came last week. US President Donald Trump signed an executive order to increase the fee that companies pay to sponsor H-1B visa applicants to a whopping \$100,000. The new H-1B visa fee rule will be applicable for each fresh applicant and not existing visa holders. It’s a one-time fee and not an annual payment, a White House spokesperson has clarified.

“It’s not going to be a great year for the industry,” said R Srikrishna, CEO of Hexaware Technologies, a \$1.5 billion IT services company. He is quick to add: “Bad years come, and good years make up for them.” For now, though, the sector is navigating a tighter, more hesitant market shaped by tariffs and caution in boardrooms.

On visas, a spokesperson of an IT services company said, “We are still evaluating, but are unlikely to pay \$100,000.”

In the 2023-24 financial year (FY24), Indians accounted for the largest share of H-1B visa holders, making up 71 per cent of all beneficiaries. The astonishing fee hike could increase remote sourcing of work.

“With the H-1B disruption, companies might move their critical employees to the India global capability centres (GCCs), or even to destinations like Canada to continue staying in a mature market, and close to the US time zone,” said Arnab Basu, clients and industries leader, PwC, India.

While new business spending is consolidating around cloud, artificial intelligence (AI), and cybersecurity, enterprises are cutting back on discretionary initiatives and prioritising digital infrastructure that supports AI adoption. “Clients are focusing on essential capabilities that deliver clear return on investment (RoI), efficiency, and low execution risk,” said Nitin Rakesh, CEO and managing director, Mphasis, a Bengaluru-based IT services firm. Budgets are being re-allocated from existing tech to AI initiatives. Deals now get approved only when they show both efficiency and measurable returns.

Atul Soneja, chief operating officer, Tech Mahindra, one of India’s top six services providers, sees a similar pattern. “Enterprises are prioritising AI adoption, cloud modernisation, cybersecurity, and automation to strengthen operational resilience and improve efficiency,” he said. While discretionary spending has slowed in some areas, “strategic investments continue. Overall structural change reflects a sharper focus on cost optimisation,

## Growth story

India’s IT sector\*

Revenue

(\$ billion)

FY23	249.0
FY24	268.8
FY25	282.6
FY26**	300.0

\*includes both domestic and export revenue; \*\*projected  
Source: Nasscom

## Tech-tonic shifts

- 30-40% of large enterprises have delayed or scaled back digital transformation projects
- Deal conversion rates have fallen from 75-90% to 50-60%
- In FY25, the top five Indian IT firms secured over 40 large deals and 300+ smaller contracts. Despite this, the industry’s revenue growth was modest at 3-5% as the conversion of new deals to revenues lagged
- BFSI, healthcare, and energy are the strongest IT growth verticals. Manufacturing and retail remain under pressure due to their heavy dependence on global supply chains and cross-border trade

- Contract durations in some sectors have shrunk to 3-4 years compared to 8-10 years earlier, reflecting stable but shorter commitment cycles
- In the past 18 months, roughly \$350-400 billion of global tech procurement — about 8-10% of the total — has shifted regionally or has been restructured due to geopolitical factors
- New US/EU tariffs on software & IT services are estimated to directly impact over \$100 billion of global IT revenue with up to 2-3-month deal delays and visa/onsite dependencies slowing delivery

Source: UnearthInsight

sustainability, and innovation,” Soneja added.

### Caution ahead

In tariff-impacted sectors such as manufacturing, consumer, retail, and travel, Srikrishna said, clients had slowed decisions down to a crawl, and this is impacting work.

Nitin Bhatt, technology sector leader at EY India, noted the indirect nature of much of the hit from US tariffs. While services are exempt, sectors like banking, financial services and insurance (BFSI), telecom, and manufacturing — which together account for 70-75 per cent of US IT-services exports — are indirectly exposed to US tariffs. This exposure shows up as a cautious spending cycle, vendor consolidation, and delays in non-critical projects.

Over the past 12-18 months, the number of new deals has decreased even as average deal values have risen, particularly for cloud and AI-related tasks. Contract durations have also shortened. Infrastructure and security contracts now run three to four years, down from 8-10-year deals earlier, as buyers seek flexibility in a changing technology landscape.

Tech Mahindra has seen deal dynamics become more diverse over the last one year. “We are seeing significant traction in mid-sized, outcome-based deals with shorter ramp-up cycles,” said Soneja. “Clients prefer modular contracts with a focus on delivering targeted digital capabilities that can be scaled.” He sees an appetite for multi-year partnerships around data readiness for AI, embedding intelligence into applications and building many more applications, with far fewer human hours.

Srikrishna expects outsourcing to continue, but as AI takes on some of the workloads, the overall ‘human’ effort needed to deliver services will shrink. This will, in turn, result in smaller deal sizes. Core IT expenditure may flatten — or fall even — as new categories of spending emerge around data readiness for AI, embedding intelligence into applications and building many more applications, with far fewer human hours.

So the paradox this year is: Healthy deal wins but modest revenue.

“In FY25, the top five Indian IT firms secured over 40 large digital transformation deals and 300-plus

smaller contracts,” said Gaurav Vasu, CEO, UnearthInsight. “The top four firms (TCS, Infosys, Wipro, and HCL) alone accounted for 18 major transformation deals.” Despite this strong deal activity, the industry’s revenue growth was a modest 3-5 per cent since the conversion of new deals to revenue lagged, he added.

In some cases, Mphasis’ Rakesh said: “Decision cycles have become longer, influenced by factors such as tariffs, interest rates, and geopolitics”. Enterprises, he added, are prioritising programmes that demonstrate clear returns, often reallocating budgets from existing technology investments to AI initiatives.

Services providers are winning deals, but “these are expected to balance efficiency and cost benefits with innovation, reflecting a more RoI driven approach across the industry”.

### Can AI be the deal accelerator?

If tariffs and visa fees are the brakes, AI could be the growth accelerator.

“Structurally, every business is experimenting with AI,” said Srikrishna. Hexaware wants AI to impact every single customer every single day, embedding capabilities into its platforms, upskilling its workforce, and launching services that are possible because of AI.

Bhatt at EY India estimates that AI-driven task transformation can deliver up to a 40 per cent value uplift in IT services and up to 80 per cent in business process management. Some IT companies now report that AI is writing 30-50 per cent of code, and AI-led automation is compressing marketing cycle times. Workflows redesigned with AI at the core, combined with automation and advanced analytics, could generate 30-50 per cent savings over the next few years.

Across IT majors, AI is moving from pilots to platforms. For example, Infosys’s AI platform, Topaz, now offers hundreds of enterprise AI agents on Google Cloud’s Vertex AI. Infosys has trained around 300,000 employees in AI skills.

Wipro AI360 is helping accelerate automation and digital transformation; TCS has created a dedicated AI and services transformation unit to embed intelligence across its portfolio; Tech Mahindra’s “AI Delivered Right” includes governance via VerifAI and an agentic platform,

TechM Orion, for autonomous execution of complex tasks; and Mphasis’s Neo platforms stitch automation and applied AI into large-scale engagements.

According to UnearthInsight, among the top 1,000 enterprises, 90 per cent piloted GenAI or automation in the past year, and 65 per cent are pushing projects into production.

While clients remain cautious in spending, some sectors like BFSI and healthcare — data-intensive, regulated, and always on — remain resilient, as does energy where operational technology and risk management demand steady investment. Telecom is uneven but mission-critical.

By contrast, manufacturing and retail, the most exposed to tariffs and supply-chain stress, are showing a 20-25 per cent slowdown in both deal volumes and project sizes.

Geopolitics is also changing where and how work gets done.

However, everything may not be disrupted. Srikrishna does not see a scenario where, say, jeans and shoes will be made in the US at scale or where thousands of engineers will be shifted from low-cost to high-cost locations.

Rather than impacting demand outright, Tech Mahindra’s Soneja is of the view that geopolitical factors are altering priorities. He sees rising opportunities in advisory, governance, and digital risk management alongside the core build-and-run work.

Pricing, too, is evolving. As buyers ask for more value at lower cost, providers are leaning on non-linear (delinking revenue and manpower growth) models: Platforms, reusable IP, and GenAI-driven delivery. Rakesh of Mphasis said clients increasingly expect solutions that combine people, AI, and platforms in a single model, reshaping contracts and creating opportunities for firms that can offer integrated tech-and-services propositions.

Global clients want IT services partners to help cut costs to both run the business cheaper and change it faster with AI. That is forcing vendors to prove AI’s impact in, say, automated code-generation, IT support, or faster reconciliations in finance operations. The result: Fewer people on the same work, with capacity redirected into new projects. So deals can shrink even as new spending opens up in AI-related applications.

The outlook over the next 12-24 months is low-single-digit growth.

UnearthInsight pegs global IT-services to grow at 4-5 per cent and Indian IT services at 3-5 per cent. GenAI and automation services, cloud modernisation, cybersecurity, and industry-specific AI are the bright spots where incremental growth will come from. Buyers want proof that AI can deliver, and they want it cheaper. Rakesh is pragmatic: In an uncertain macro, focus on the micro — client by client, deal by deal — bundling transformation and savings to convert intent into outcome-driven contracts.

As things stand today, discretionary spending is under evaluation, decision cycles are longer, and visas are uncertain. But then the IT services industry has seen bad years in the past as well. Remember the global financial crisis of 2008, and the initial phase of Covid? The good years that followed those periods more than made up for the slowdown. For now, though, IT companies will have to live with uncertainty.

The writer is a New Delhi-based independent journalist

## DIAGEO

India

## UNITED SPIRITS LIMITED

Corporate Identity Number: L01551KA1999PLC024991

Regd. Office: 'UB Tower', # 24, Vittal Mallya Road, Bengaluru – 560 001, Karnataka, India.

Tel: +91 80 2221 0705 | Fax: +91 80 2225 5253

Email: investor.india@diageo.com | Website: www.diageoindia.com

### NOTICE OF LOSS OF SHARE CERTIFICATES

Notice is hereby given that the Company has received requests from the following shareholder(s) for issuance of Letter of Confirmation in lieu of Original Share Certificate(s) reported to have been lost/misplaced. The share certificate(s) mentioned hereunder are therefore deemed to be cancelled and no transactions thereon would be recognized by the Company:

Sl. No	Folio No.	Name of the Shareholder	No. of Shares	Certificate Number	Distinctive Nos
01	MS172339	NITIN TEJANI SHRADHA TEJANI (Deceased)	1000	7679	724306206 - 724307205

The public are hereby advised against dealing in any way with the above share certificates. Any person(s) who has/ have any claim(s) in respect of the said share certificates are requested to lodge such claim(s) along with all documentary evidences with the Company at its Registered Office within 7 (seven) days of publication of this notice, after which no claim(s) will be entertained, and the Company shall proceed to issue a Letter of Confirmation in accordance with applicable SEBI regulations.

For UNITED SPIRITS LIMITED

Place : Bengaluru

Dated : September 22, 2025

Sd/-  
Pragya Kaul  
Company Secretary and Compliance Officer

## Shaily Engineering Plastics Limited



CIN : L51900GJ1980PLC065554

Regd. Office : Survey No. 364/366, At & Po. Rania, Ta. Savli, Dist. Vadodara - 391780, Gujarat, India.

Phone No. : +91 7574805122 / 181 E-mail : investors@shaily.com Visit us : www.shaily.com

### NOTICE TO SHAREHOLDERS SPECIAL WINDOW FOR RE-LODGE- MENT OF TRANSFER REQUESTS OF PHYSICAL SHARES

Notice is hereby given that in terms of the SEBI circular no. SEBI/HO/MIRSD/MIRSD-PoD/CIR/2025/97 dated July 2, 2025, a special window has been opened only for re-lodgement of transfer deeds, which were lodged prior to April 1, 2019 and were rejected / returned / not attended, due to deficiency in the documents / process or otherwise. The special window will remain open for a period of six months from July 7, 2025, to January 6, 2026.

Accordingly, as already requested earlier vide Notice published on July 24, 2025, eligible shareholders are requested to submit their transfer requests along with the requisite documents to the Company’s Registrar and Share Transfer Agent (RTA) at Bigshare Services Private Limited, “Office No S6-2, 6th floor Pinnacle Business Park, Next to Ahura Centre, Mahakali Caves Road, Andheri (East) Mumbai - 400093, Maharashtra, India [Tel. : 02262638200; Email : investor@bigshareonline.com].

The shares that are re-lodged for transfer shall be issued only in demat form, once all the documents are found in order by the RTA.

For Shaily Engineering Plastics Limited

Place : Vadodara

Date : September 22, 2025

Sd/-  
Harish Punwani  
Company Secretary  
(M.No.: A-50950)



## TATA CONSUMER PRODUCTS LIMITED

Registered Office: 1, Bishop Lefroy Road, Kolkata – 700020

Corporate Identity Number (CIN) - L15491WB1962PLC031425

Tel: +91 033 22813779/3891/4422/4747/66053400

E-mail id: investor.relations@tataconsumer.com; Website address: www.tataconsumer.com

### NOTICE OF POSTAL BALLOT

NOTICE is hereby given that pursuant to Sections 108, 110 of the Companies Act, 2013 (“the Act”), read with Rules 20 and 22 of the Companies (Management and Administration) Rules, 2014 (“the Rules”), the Secretarial Standard -2 on General Meetings issued by the Institute of Company Secretaries of India (“SS-2”), read with the General Circular Nos.14/2020 dated April 8, 2020, 17/2020 dated April 13, 2020, and subsequent circulars issued in this regard, the latest being 9/2024 dated September 19, 2024 issued by the Ministry of Corporate Affairs (“MCA”) (hereinafter collectively referred to as “MCA Circulars”), Regulation 44 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 (“SEBI Listing Regulations”) and other applicable provisions, of the Act, rules, regulations, circulars and notifications (including any statutory modification(s), clarification(s), substitution(s) or re-enactment(s) thereof for the time being in force), the Resolution as set out hereunder is proposed for approval of the Members of Tata Consumer Products Limited (“the Company” or “TCPL”) as an Ordinary Resolution, by way of Postal Ballot only through remote e-Voting i.e. voting through electronic means (“Remote e-Voting”).

Sr. No.	Description of the Ordinary Resolution
1.	Approval of Material Related Party Transactions with Capital Foods Private Limited

In compliance with the above-mentioned provisions and the MCA Circulars, the Company has circulated the electronic copies of the Postal Ballot Notice along with the Explanatory Statement pertaining to the aforementioned resolution to those Members whose names appear in the Register of Members / list of Beneficial Owners maintained by the Company / Registrar and Transfer Agent (“RTA”), MUFG Intime India Private Limited (Formerly Link Intime India Private Limited) / Depositories as at close of business hours on Friday, September 5, 2025 i.e. Cut-off date and whose email address were registered with the Depository Participants (“DPs”) or with the Company as on the Cut-off date.

The copy of the Postal Ballot Notice is also available on the Company’s website at [www.tataconsumer.com](http://www.tataconsumer.com), website of Stock Exchanges i.e., BSE Limited, National Stock Exchange of India Limited and Calcutta Stock Exchange Limited at [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com), [www.nseindia.com](http://www.nseindia.com) and [www.cse-india.com](http://www.cse-india.com) respectively and on the website of National Securities Depository Limited (“NSDL”) at <https://www.evoting.nsdl.com>.

#### Instructions for Remote e-Voting:

The Remote e-Voting will commence on Wednesday, September 24, 2025 at 09:00 a.m. IST and will end on Thursday, October 23, 2025 at 5:00 p.m. IST. Remote e-Voting will be blocked by NSDL immediately after the end time and will not be allowed beyond the said date and time.

The voting rights shall be reckoned on the paid-up value of equity shares registered in the name of Members as on Friday, September 5, 2025, i.e. the Cut-off date. Members whose names appear in the Register of Members / List of Beneficial Owners as on the Cut-off date shall only be considered eligible for the purpose of e-Voting and those members would be able to cast their votes and convey their assent or dissent to the proposed resolution only through the Remote e-Voting process. Any person who is not a Member as on the Cut-off date should treat the Postal Ballot Notice for information purpose only.

Please note that there will be no dispatch of physical copies of Notices or Postal Ballot forms to the Members of the Company and no physical ballot forms will be accepted. Members are requested to carefully read the instructions in this Postal Ballot Notice and record their assent (FOR) or dissent (AGAINST) only through the Remote e-Voting process not later than 5:00 p.m. IST on Thursday, October 23, 2025, in order to be eligible for being considered, failing which it will be strictly considered that no vote has been received from the Member.

#### Process for those Members whose email ids are not registered with the Depositories/ the Company:

Members who have not yet registered their email addresses are requested to register the same with their respective depositories in case the shares are held by them in electronic form and with the Company in case the shares are held by them in physical form. Please refer the notes appended to the Postal Ballot Notice for more details in this regard.

To facilitate Members to receive this Postal Ballot Notice electronically and cast their vote electronically, the Company has made special arrangement with its RTA for registration of e-mail addresses. Eligible Members whose email addresses are not registered with the Company / RTA / Depositories are required to provide the same to RTA, on or before 5:00 p.m. (IST) on Friday, October 10, 2025, by accessing the link: [https://web.in.mpmg.mufig.com/EmailReg/Email\\_Register.html](https://web.in.mpmg.mufig.com/EmailReg/Email_Register.html). (for more details, please refer to the notes appended to Postal Ballot Notice).

Dr. Asim Kumar Chattopadhyay, Practicing Company Secretary (FCS: 2303 & COP No. 880, Peer Review No. 6375/2025) or failing him, Mr. Pratap Kumar Chakravarty (ACS: 4680 & COP No. 15586), has been appointed as Scrutinizer for conducting the Postal Ballot through Remote e-Voting process, in a fair and transparent manner.

The results of the voting conducted through Postal Ballot (through the Remote e-Voting process) along with the Scrutinizer’s Report will be announced on or before Monday, October 27, 2025. The results will also be uploaded on the website of the Company, [www.tataconsumer.com](http://www.tataconsumer.com), under the Investors section and displayed at the Registered Office of the Company, website of Stock Exchanges i.e., BSE Limited, National Stock Exchange of India Limited and Calcutta Stock Exchange Limited at [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com), [www.nseindia.com](http://www.nseindia.com) and [www.cseindia.com](http://www.cseindia.com) respectively and on the website of NSDL at <https://www.evoting.nsdl.com>.

In case of any queries, you may refer the Frequently Asked Questions (FAQs) for Shareholders and e-voting user manual for Shareholders available at the download section of [www.evoting.nsdl.com](http://www.evoting.nsdl.com) or call on no.: 022 - 4886 7000 or send a request to Ms. Pallavi Mhatre, Senior Manager, NSDL at [evoting@nsdl.com](mailto:evoting@nsdl.com)

Members are requested to carefully read the notes set out in the Postal Ballot Notice and in particular, the manner of casting vote through Remote e-Voting.

For Tata Consumer Products Limited

Place: Mumbai

Date : September 22, 2025

Sd/-  
Delnaz Dara Harda  
Company Secretary & Compliance Officer  
Membership No.: ACS 73704



## મોમેન્ટવીથમાઠી સાથે તહેવારોની ખુશીમાં ઉમેરો, મેન ઓફ પ્લેટિનમ એમએસ ધોની સિગ્નેચર એડિશન ખરીદો

● મુંબઈ, તા.૨૨

ભારતની પ્રતિષ્ઠિત મેન ઓફ પ્લેટિનમ બ્રાન્ડ, પ્લેટિનમ ગિલ્ડ ઈન્ટરનેશનલ (૫) આ ઉજવણીઓમાં સ્થળ ધોની સિગ્નેચર એડિશન લાવે છે. એક અદ્ભુત જ્વેલરી કલેક્શન જે આધુનિક આઈકોનોનો અમર વારસો ધરાવે છે. ૯૫% શુદ્ધતાના પ્લેટિનમમાંથી બનાવેલ, ક્રિમ્તી ઝવેરાતમાં શુદ્ધતાનું ઉચ્ચતમ ધોરણ, તે હંસના સફેદ જેવું જેટલું સફેદ છે, જે સમય જતાં ક્યારેય કલંકિત થતું નથી અથવા તેની ચમક ગુમાવતું નથી. દરેક ટુકડો આજેડ અને કલાતીત બનવા માટે રચાયેલ છે. ક્રિમત જેવી છે, તેવી જ રીતે તેનો મહિમા પણ છે. શક્તિ, દુર્લભતા અને શાશ્વતતાનું પ્રતીક, પ્લેટિનમ એ જ ગુણોને મૂર્તિમંત કરે છે જેણે એમએસ ધોનીની કારકિર્દીને વ્યાખ્યાયિત કરી છે: અટલ નિશ્ચય, સંતુલિત ધીરજ અને શાંત આત્મવિશ્વાસ.

આ નવા કલેક્શનમાં ડિઝાઈન ધોનીની અદ્ભુત યાત્રા અને તેની વિશિષ્ટ શૈલીથી

## બનાસ કેરીની ચૂંટણી પહેલા શંકર ચૌધરી અને ભાવાભાઈ સહિત ૮ બેઠકો બિનહરીફ

● અમદાવાદ, તા. ૨૨

એશિયાની સૌથી મોટી ગણતરી બનાસ ડેરીની ચૂંટણીના પડઘમ વાગી રહ્યા છે, ત્યારે ચૂંટણી પહેલા જ એક મોટો રાજકીય ફેરફાર જોવા મળ્યો છે. ૧૬ બેઠકોવાળા નિયામક મંડળમાંથી ૮ બેઠકો બિનહરીફ જાહેર થઈ છે. આ બિનહરીફ બેઠકોમાં રાધનપુર અને અમીરગઢની બે બેઠકોએ સૌથી વધુ ધ્યાન ખેંચ્યું છે.

બનાસ ડેરીના વર્તમાન ચેરમેન શંકર ચૌધરીએ રાધનપુર બેઠક પરથી ઉમેદવારી નોંધાવી હતી અને તેઓ બિનહરીફ ચૂંટાવા છે. રાધનપુરથી તેમની એકમાત્ર ઉમેદવારી હોવાથી કોઈએ ફોર્મ ભર્યું ન હતું. શંકર ચૌધરીની ગેરહાજરીમાં તેમન સુવિચારિણી દ્વારા ફોર્મ ભરવામાં આવ્યું હતું, જેને સભાસદો અને સમથકોએ આવકાર આપ્યો

### ખેલ મહાકુંભ ગેમ ચેન્જર બન્યું, ૨૬ લાખથી વધુ મહિલાઓનું રજિસ્ટ્રેશન કરાચ્યું

## ગુજરાતની સરિતા ગાયકવાડ, માના પટેલ, અંકિતા રૈના, ઇલાવેનિલ વાલારિવને આંતરરાષ્ટ્રીય સ્તરે નામ રોશન કર્યું

● અમદાવાદ, તા. ૨૨

ગુજરાતના તત્કાલીન મુખ્યમંત્રી તરીકે નરેન્દ્ર મોદીએ શરૂ કરેલી ખેલ મહાકુંભની પહેલ અને એ તજ પર રાષ્ટ્રીય સ્તરે લોન્ચ થયેલા ખેલો ઈન્ડિયા કાર્યક્રમના પરિણામે દેશની મહિલા ખેલાડીઓની પ્રતિભા ખીલી છે અને તેમણે આંતરરાષ્ટ્રીય સ્તરે ભારતનું નામ રોશન કર્યું છે. જ્યારે, ગુજરાતની સરિતા ગાયકવાડ (દોડ), માના પટેલ (સ્વિમિંગ), અંકિતા રૈના (ટેનિસ), ઇલાવેનિલ વાલારિવન (શૂટિંગ), ભાવિના પટેલ (ટેબલ ટેનિસ) વગેરે મહિલાઓએ રમતગમત ક્ષેત્રે કાઠું કાઢ્યું છે અને ગુજરાત રાજ્યનું નામ આંતરરાષ્ટ્રીય સ્તરે રોશન કર્યું છે. ખેલ મહાકુંભએ એશિયાનો સૌથી મોટો ટ્રાસફ્ટ ટેલેન્ટ આઈડન્ટિફિકેશન ખેલ પેલોયમેન્ટ પ્રોગ્રામ છે. અત્યાર સુધીમાં ખેલ મહાકુંભ માટે કુલ ૨૬.૫૬ લાખથી વધુ મહિલાઓએ રજિસ્ટ્રેશન કરાચ્યું છે.ગુજરાત સરકારે વર્ષ ૨૦૦૬માં શક્તિદૂત યોજના અમલમાં મૂકી છે. આ યોજના અંતર્ગત ખેલાડીઓમાં રહેલી ક્ષમતાને ધ્યાનમાં રાખીને તેમને નો બેઠ એટલે કે જરૂરિયાત પ્રમાણે રમતગમતની સંકેત સુવિધાઓ પૂરી પાડવામાં આવે છે. આ યોજના હેઠળ

## નેસલે ઇન્ડિયા દ્વારા GST દર ઘટાડાના લાભો સીધા ગ્રાહકો સુધી પહોંચાડવાની જાહેરાત કરી

● મુંબઈ, તા.૨૨

નેસલે ઈન્ડિયાએ ભારત સરકાર દ્વારા જાહેર કરાયેલા ગુડ્સ અને સર્વિસ ટેક્સ (GST) દરોમાં તાજેતરમાં થયેલા ફેરફારોનું સ્વાગત કર્યું છે. કંપનીએ જણાવ્યું હતું કે, આ લાભ ૨૨ સપ્ટેમ્બર, ૨૦૨૫થી ગ્રાહકો સુધી સીધો પહોંચાડવામાં આવશે.નેસલે ઈન્ડિયાના ચેરમેન

પ્રેરિત છે. આમાં મજબૂત જોડાણો અને શક્તિનું પ્રતીક કરતી લિંક બ્રેસલેટ અને તેની ચાંકસાઈ અને અલ્પોક્તિપૂર્ણ શૈલીને પ્રતિબિંબિત કરતી બે-ટોન ડિઝાઈનનો સમાવેશ થાય છે. ડિઝાઈન સરળ છતાં આકર્ષક છે. સ્વચ્છ રેખાઓ, જટિલ વિગતો અને ધોનીની સહી દરેક વસ્તુને અનન્ય બનાવે છે. કલેક્શનની વિશિષ્ટતા એ છે કે તે સુંદરતાને ગહન અર્થ સાથે જોડે છે. તે કંકત શૈલી વિશે નથી, પરંતુ તે મૂલ્યોની યાદ અપાવે છે જેના દ્વારા વ્યક્તિ જીવે છે. એમએસ ધોની સિગ્નેચર એડિશન જેટલું અર્થપૂર્ણ છે તેટલું જ મનમોહક છે.

અને આ તહેવારોની મોસમમાં, મેન ઓફ પ્લેટિનમ વધુ એક ખાસ તક લઈને આવી રહ્યો છે. આ કલેક્શનમાંથી ખરીદી કરવાથી ગ્રાહકોને જીવનમાં એકવાર મળેલો અનુભવ મળી શકે છે: ૨૦૨૬ની શરૂઆતમાં મુંબઈમાં એમએસ ધોનીને મળવાની અને તેની સાથે વાતચીત કરવાની

તક. આ ઓફર ૧૮ સપ્ટેમ્બરથી ૧૬ નવેમ્બર, ૨૦૨૫ સુધી પસંદગીના રિટેલ સ્ટોર્સ પર ઉપલબ્ધ રહેશે, જે ચાહકોને ધોની પ્રત્યેના પ્રેમને વ્યક્તિગત ક્ષણમાં ફેરવવાની અનોખી તક આપશે.

એમએસ ધોની સિગ્નેચર એડિશનના હીરો પીસ ખરીદો જે ખરેખર દુર્લભ અને ક્રિમ્તી છે!

પ્લેટિનમ ગ્રીડ બ્રેસલેટ આ બે-ટોન બ્રેસલેટ સુંદરતા અને શક્તિનું સંપૂર્ણ મિશ્રણ છે. જેની કિનારીઓ પર સુંદર ગુલાબી સોનાની ડિઝાઈન કોતરેલી છે. ૯૫% શુદ્ધ પ્લેટિનમથી બનેલું, પ્લેટિનમ એક એવી ધાતુ છે જે વર્ષોથી તેની મજબૂતાઈ જાળવી રાખે છે, જે તેને અત્યંત દુર્લભ બનાવે છે. તે ક્રિકેટના ટિંગ્ગજ એમએસ ધોનીના હસ્તાક્ષર ધરાવે છે, જે તેને એવા લોકો માટે યોગ્ય બનાવે છે જેઓ ભવ્યતાથી પોતાના લક્ષ્યો પ્રાપ્ત કરે છે અને મજબૂત વ્યક્તિત્વ ધરાવે છે.

## બનાસ ડેરીની ચૂંટણી પહેલા શંકર ચૌધરી અને ભાવાભાઈ સહિત ૮ બેઠકો બિનહરીફ

● મુંબઈ, તા.૨૨

યુનિહેલ્થ હોસ્પિટલ્સ લિમિટેડ (NSE - UNIHALTH), હોસ્પિટલ્સ, મેડિકલ સેન્ટર્સ, કન્સલ્ટન્સી, ફાર્મા ડિસ્ટ્રિબ્યુશન અને મેડિકલ ટ્રાવેલનો સમાવેશ કરતી સમગ્ર આફિક્રામાં વ્યાપક કામગીરી ધરાવતી એક વૈશ્વિક આરોગ્ય સેવા પ્રદાતા છે, તેણે ભારતમાં તેની બીજી હેલ્થકેર અને સુવિધા શરૂ કરવાની જાહેરાત કરી છે: મહારાષ્ટ્રના નાસિકમાં ૨૦૦-બેડ ધરાવતી અત્યાધુનિક મલ્ટી-સ્પેશિયાલિટી ટર્શરી કેર હોસ્પિટલ, જે આગામી કેવન-ડર વર્ષની શરૂઆતમાં કાર્યરત થવાની છે.

નાસિકની યુએમસી હોસ્પિટલની કલ્પનાઆગામી બેઠકોએક સ્થળ તરીકે કરવામાં આવી છે, જે એડવાન્ડ્સ મેડિકલ ટેકનોલોજી, અત્યાધુનિક ઈન્ફ્રાસ્ટ્રક્ચર અને વ્યાપક વિશિષ્ટ સેવાઓથી સજ્જ છે, જેનો

### અમદાવાદમાં લક્ઝરી બસની છત પરના સામાનના કારણે ડાળી તૂટી પડતા એક યુવકનું મોત

● અમદાવાદ, તા. ૨૨

અમદાવાદના શાહીબાગ વિસ્તારમાં આવેલ નમસ્તે સર્કલ પાસે એક ગંભીર અકસ્માત સર્જ્યો છે, જેમાં ઝાડની ડાળી પડતાં એક યુવકનું કરૂણ મોત નીપજ્યું છે. આ ઘટના પાછળનું કારણ એક લક્ઝરી બસમાં ભરેલો ઓવરલોડ સામાન હોવાનું સામે આવ્યું છે.

પ્રાપ્ત માહિતી અનુસાર, શાહીબાગ નમસ્તે સર્કલ પાસેથી એક લક્ઝરી બસ પસાર થઈ રહી હતી. આ બસમાં નિધારિત મર્યાદા કરતાં વધુ સામાન ભરવામાં આવ્યો હતો. જેના કારણે બસની છત પર રાખેલો સામાન ઝાડની ડાળી સાથે અથડાયો અને ડાળી તૂટીને નીચે પડી હતી. જેના લીધે, તે સમયે ત્યાંથી પસાર થઈ રહેલા એક યુવક

### મોટોરલાએઆજથી00.00 hrs થી60 PRO, mOorola edge60 FUSION, m0o9g96 પર, m0o9g86 POWER અને mOorola razr 60 પર માન્યતાાન આપી અને તેવી ઓફર્સ સાથે ફિલપ્પાઈ બિગ બીલીયન ડૉળ પર તહેવારના વેચાણનો પ્રારંભ કર્યો

● નવી દિલ્હી,તા.૨૨

મોબાઇલ ટેકનોલોજીમાં વૈશ્વિક અગ્રણી અને ભારતની અગ્રણી AI સ્માર્ટફોન બ્રાન્ડ એવી મોટોરોલા, ફિલ્પાઈના બિગ બિલીયન ડૉલ સેલ ૨૦૨૫ દરમિયાન \*BigBillionMOoRush સાથે ચંત શક્તિશાળી અને સ્ટાઈલિશ ઉત્પાદન શ્રેણી પર હલચલ મચાવનારી ક્રિમત લાવી રહી છે. વિશ્વના અત્યંત તરબોળ AIથી સજ્જ mOorola edge ૬૦ PRO અનેmOorola edge ૬૦ FUSIONથી લઈને શ્રેષ્ઠ વેચાણ ધરાવતા mOo g સિરીઝ સ્માર્ટફોન્સ અને આઈકોનિક mOorolarazr 60 series સાથેમોટોરોલા આ સિઝનમાં તહેવારના AI ખરીદીને પુનઃવ્યાખ્યાયિત કરવા માટે સજ્જ છે.આ સેલ ફિલ્પકાર્ટ પર ૦૦:૦૦ કલાકથી લઈને થશે. દરેક ઉપકરણો સમગર સેલ સમયગાળા દરમિયાન બિગ બિલીયન ડૉલ પર ઉપલબ્ધ રહેશે.

mOorola edge 60 PRO આ બિગ બિલિયન ડેઝની શરૂઆત પ્રીમિયમ AI સ્માર્ટફોન ડીલ સાથે કરતા, મોટોરોલા 60 PRO 8+256GB વેરિઅન્ટ, જેની મૂળ કિંમત રૂ. ૨૮,૯૯૯ હતી, હવે ફક્ત રૂ.24,999\* ની ચોખ્ખી અસરકારક કિંમતે ઉપલબ્ધ છે, જે તેને અજેય મુલ્ય પર ફ્લેગશિપ રિસપ્ટર બનાવે છે. એજ 60 PRO સેગમેન્ટની એકમાત્ર અનુભવની માન્ય ટ્રિપલ 50MP કેમેરા સિસ્ટમ mOoA1સાથે ૨૪ કરે છે, જેમાં Sony LYTTIA 700C મુલ્ય કેમેરા, 50MP અન્ટ્રાવર્સ + મેક્રો, 3X ઓપ્ટિકલ સામે રૂ. ૨૮,૯૯૯★ અને 1 ૬૪૫1 ૨૪ માટે અને ૫0MP સેલ્ફી કેમેરાનો સમાવેશ થાય છે.

આ બિગ બિલિયન ડેઝની શરૂઆત પ્રીમિયમ AI સ્માર્ટફોન ડીલ સાથે કરતા, મોટોરોલા 60 PRO 8+256GB વેરિઅન્ટ, જેની મૂળ કિંમત રૂ. ૨૮,૯૯૯ હતી, હવે ફક્ત રૂ.24,999\* ની ચોખ્ખી અસરકારક કિંમતે ઉપલબ્ધ છે, જે તેને અજેય મુલ્ય પર ફ્લેગશિપ રિસપ્ટર બનાવે છે. એજ 60 PRO સેગમેન્ટની એકમાત્ર અનુભવની માન્ય ટ્રિપલ 50MP કેમેરા સિસ્ટમ mOoA1સાથે ૨૪ કરે છે, જેમાં Sony LYTTIA 700C મુલ્ય કેમેરા, 50MP અન્ટ્રાવર્સ + મેક્રો, 3X ઓપ્ટિકલ સામે રૂ. ૨૮,૯૯૯★ અને 1 ૬૪૫1 ૨૪ માટે અને ૫0MP સેલ્ફી કેમેરાનો સમાવેશ થાય છે.

### નવરાત્રિ નિમિત્તે ચાર મુદ્દા આધારિત ખાસ એકશન પ્લાન અમલમાં મૂકવાયો રાજથળા તમામ શહેર-જિલ્લાના એકશન પ્લાન બાબતે રાજથળા પોલીસ વડાએ વીડિયો કોન્ફરન્સથી સમીક્ષા બેઠક યોજી

● અમદાવાદ,તા. ૨૨

નવરાત્રીના પાવન પર્વને ધ્યાનમાં રાખીને ૨૨ મીના સોમવારે રાજથળા પોલીસ વડા મિત્રાસ હાલ્યે વિડિયો કોન્ફરન્સ દ્વારા તમામ શહેરના પોલીસ કમિશનરો, જિલ્લા પોલીસ વડાઓ અને રેન્જ વડાઓ સાથે સપ્તમિષ્ટા બેઠક યોજી હતી. જેમાં, નવરાત્રી દરમિયાન કાયદો અને વ્યવસ્થા જાળવી રાખવા માટેની પોલીસની તેયારીઓ અને વ્યવસ્થાઓ પર વિસ્તૃત ચર્ચા કરવામાં આવી હતી. આ તહેવાર દરમિયાન (૧) કાયદો-વ્યવસ્થા (૨) મહિલા સુરક્ષા (૩) ટ્રાફિક મેનેજમેન્ટ (૪) પોલીસ રિસ્પોન્સ અને વર્તન જેવી ઘણા મુખ્ય બાબતો પર વિશેષ ધ્યાન કેન્દ્રિત કરવા રાજથળા પોલીસ વડાએ સૂચનાઓ આપી છે.નવરાત્રી દરમિયાન રાજયભરમાં કાયદો અને વ્યવસ્થા જાળવાઈ રહે તે માટે પોલીસને મજબૂત વ્યવસ્થા ગોઠવવાની સૂચના આપવામાં આવી છે. આ માટે, ૧૬ વધારાની એસઆરપી કંપનીઓ અને ૨ સ્ટેટ એક્શન ફોર્સની ટુકડીઓ ફાળવવામાં આવી છે. આ ઉપરાંત સંવેદનશીલ વિસ્તારોમાં ફૂટ પેટ્રોલિંગ અને વાહન પેટ્રોલિંગ વધારવા પર ભાર મૂકવામાં આવ્યો છે. મહિલાઓની સુરક્ષા સુનિશ્ચિત કરવા માટે શી ટીમને સક્રિય કરવામાં આવી છે. આ ટીમના મહિલા પોલીસકર્મીઓ

## ફિલિપ્સ હોમ એપ્લાયન્સીસ દ્વારા સોને પે સુહાગા કેમ્પેઈન સાથે તહેવારની ખુશી લાવ્યા: ગ્રાહકોને દરેક કલાકે સોનું જીતવાની તક મળશે!

● મુંબઈ, તા.૨૨

ભારતમાં આ તહેવારની મોસમ ખુશી, નવો શુભારંભ અને પાવન પરંપરાઓ સાથે પ્રતીકાત્મક છે અને અમુક પ્રતીકો સોના કરતાં તેને બહેતર રીતે મઢી લે છે. આ તહેવારના જોશને અપનાવતાં ફિલિપ્સ હોમ એપ્લાયન્સીસ દ્વારા ભારત વ્યાપી કેમ્પેઈન સોને પે સુહાગા જાહેર કરવામાં આવી છે, જે ગ્રાહકોને સુવર્ણ પુરસ્કારો અને ઘર માટે વિશ્વસનીય ઈનોવેશન્સ સાથે ઉજવણી કરવાનો મોકો આપે છે.

આ કેમ્પેઈન વિશે બોલતાં વેરસુની ઈન્ડિયાના ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર પૂજા બેદે જણાવ્યું હતું કે, “ભારતમાં તહેવારો એટલે ખુશી, એકત્રતા અને અર્થપૂર્ણ અવસરો. સોનું હંમેશાં આ ઉજવણીનો મેળદાર હિસ્સો રહ્યું છે, જે સમૃદ્ધિ અને ઉત્તમ ભાગ્યનું પ્રતીક છે. અમારી સોને પે સુહાગા કેમ્પેઈન સાથે અમે ફિલિપ્સના

વિશ્વસનીય ઈનોવેશન્સની બાંધધરી સાથે સોનું જીતવાના રોમાંચને જોડી રહ્યા છીએ. આ તહેવારની મોસમમાં દરેક ઉજવણીમાં ચમકારો ઉમેરવાની આ અમારી રીત છે.”

કેમ્પેઈનના હાર્દમાં ફિલિપ્સની એ માન્યતા છે કે તહેવારની મોસમ એટલે રોજખરોજનું જીવન આસાન બનાવવા સાથે કાયમી યાદગીરીઓ નિર્માણ કરવી. પ્રતીકાત્મક ફિલિપ્સ એક્ઝાયર, મિક્સર ગ્રાઈન્ડર્સ, કોકી મશીન્સ, ગારમેન્ટ સ્ટીમર્સ, એર પ્યુરિફાયર્સ વગેરે સહિત પોર્ટફોલિયો સાથે બ્રાન્ડે હાઉસીસને હોમમાં ફેરવવા માટે ઈનોવેશન, સુવિધા અને સંભાળને એકત્ર લાવવાનું ચાલુ રાખ્યું છે.

આ એક મહિનો લાંબી ચાલનારી કેમ્પેઈન શોપર્સને દરરોજ, દરેક કલાકે રૂ. ૯૯૯૯ મુલ્યનું સોનું જીતવાની તક આપે છે. ફિલિપ્સ હોમ એપ્લાયન્સીસ સોશિયલ

## જિયો પેમેન્ટ બેંક રજૂ કરે છે સેવિંગ્સ પ્રો; ગ્રાહકો હવે તેમના સરપ્લસ ફંડ પર ૬.૫%\* સુધીનું વળતર મેળવી શકશે

● મુંબઈ, તા.૨૨

આ ક્ષેત્રમાં સૌપ્રથમ પહેલના ભાગરૂપે જિયો ફાઈનાન્શિયલ સર્વિસીઝ લિમિટેડની પેટાકંપની જિયો પેમેન્ટ્સ બેંક લિમિટેડ આજે ‘સેવિંગ્સ પ્રો’ના લોન્ચની જાહેરાત કરી છે. આ એક નવીન સુવિધા છે જે ગ્રાહકોને તેમના જિયો પેમેન્ટ્સ બેંકના એકાઉન્ટમાં રહેલા સરપ્લસ ફંડ્સમાંથી ઓવરનાઈટ મ્યુચ્યુઅલ ફંડ્સના ‘સોળ’ પ્લાનમાં રોકાણ જસે, જેમાં જોખમ ઓછું હોય છે.

માત્ર ગણતરીની ક્લિક કરીને જિયો પેમેન્ટ્સ બેંકના કોઈપણ ખાતાધારક સેવિંગ્સ પ્રો ખાતામાં અપ્રેરૂ કરી શકે છે. રિડમ્પશન સિક્યુરિટી એક્સચેન્જ બોર્ડ ગ્રાહકોએ તેમની પસંદગીની શ્રેણીસ રકમ સેટ કરવાની જરૂર છે, જે પ્રારંભિક લોન્ચના તબક્કા દરમિયાન રૂ.૫,૦૦૦થી શરૂ થાય છે અને તેમના ખાતામાં આ શ્રેણીસ કરતાં રહેલા સરપ્લસ ફંડ્સમાંથી ઓવરનાઈટ મ્યુચ્યુઅલ ફંડ્સના રોકાણ થઈ જસે, જેમાં જોખમ ઓછું હોય છે.

ગ્રાહકો આ સુવિધા દ્વારા દરરોજ રૂ. ૧,૫૦,૦૦૦ સુધીનું રોકાણ કરી શકે છે. રિડમ્પશન સિક્યુરિટી એક્સચેન્જ બોર્ડ ઓફ ઈન્ડિયા દ્વારા નિર્ધારિત માર્ગદર્શિકા અનુસાર કરવામાં આવે છે. ગ્રાહકોને તબક્કા દરમિયાન રૂ.૫,૦૦૦થી શરૂ થાય છે અને તેમના ખાતામાં આ શ્રેણીસ કરતાં રહેલા સરપ્લસ ફંડ્સમાંથી ઓવરનાઈટ મ્યુચ્યુઅલ ફંડ્સના રોકાણ થઈ જસે, જેમાં જોખમ ઓછું હોય છે.

# AAP ધારાસભ્ય ચૈતર વસાવાને ગુજરાત હાઇકોર્ટે શરતી જામીન આપ્યા

● અમદાવાદ, તા. ૨૨

આમ આદમી પાર્ટીના ધારાસભ્ય ચૈતર વસાવાને આખરે રાહત આપતા ગુજરાત હાઇકોર્ટે શરતી જામીન આપી દીધા છે. તેમને હવે જેલથી મુક્ત કરાશે. ઉલ્લેખનીય છે કે એટીવીટી બેઠકમાં મારામારીના કેસમાં તેમને જેલમાં પૂરી દેવામાં આવ્યા હતા. તેમને જામીન આપતાં ગુજરાત હાઇકોર્ટે શરત રાખી હતી કે તેઓ હવે ડેડિયાપાડામાં પ્રવેશ કરી શકે નહીં.નોંધનીય છે કે, ચૈતર વસાવા ઘણા સમયથી વડોદરા સેન્ટ્રલ જેલમાં કેદ હતા. કોર્ટમાંથી જામીન મળ્યા બાદ, વસાવાને સોમવારે (૨૨ સપ્ટેમ્બર) સાંજે અથવા મંગળવારે (૨૩ સપ્ટેમ્બર)

સવારે મુક્ત કરવામાં આવશે. અગાઉ, કોર્ટે તેમને ચોમાસા સત્રમાં હાજરી આપવા માટે ત્રણ દિવસના પેરોલ મંજૂર કર્યા હતા. હાઇકોર્ટે શરતી જામીન આપી દીધા છે. તેમને હવે જેલથી મુક્ત કરાશે. ઉલ્લેખનીય છે કે એટીવીટી બેઠકમાં મારામારીના કેસમાં તેમને જેલમાં પૂરી દેવામાં આવ્યા હતા. તેમને જામીન આપતાં ગુજરાત હાઇકોર્ટે શરત રાખી હતી કે તેઓ હવે ડેડિયાપાડામાં પ્રવેશ કરી શકે નહીં.નોંધનીય છે કે, ચૈતર વસાવા ઘણા સમયથી વડોદરા સેન્ટ્રલ જેલમાં કેદ હતા. કોર્ટમાંથી જામીન મળ્યા બાદ, વસાવાને સોમવારે (૨૨ સપ્ટેમ્બર) સાંજે અથવા મંગળવારે (૨૩ સપ્ટેમ્બર)

નહીં. આ વસાવા માટે મોટો ઝટકો છે. નોંધનીય છે કે નર્મદા જિલ્લાના ડેડિયાપાડા ખાતે છછંપા ધારાસભ્ય ચૈતર વસાવા અને ભાજપ શાસિત તાલુકા પંચાયતના પ્રમુખ વિધાનસભા મતવિસ્તારના ધારાસભ્ય છે. વસાવાની નર્મદા પોલીસે ૫ જુલાઈએ ધરપકડ કરી હતી. લગભગ અઢી મહિના જેલમાં રહ્યા બાદ વસાવાને જામીન મળ્યા હતી. પોલીસે નીચલી કોર્ટમાં ચાર્જશીટ દાખલ કર્યા બાદ હાઇકોર્ટે તેમને જામીન આપ્યા હતા. હાઇકોર્ટે કેટલીક શરતો સાથે વસાવાને જામીન આપ્યા હતા. મુખ્ય શરત એ છે કે તેઓ આગામી એક વર્ષ સુધી સાંજે અથવા મંગળવારે (૨૩ સપ્ટેમ્બર) તેમના મતવિસ્તારની મુલાકાત લઈ શકશે

### અંબાજી કોપર પ્રોજેક્ટના મંજૂરી, અટમરંગગ્રાઉન્ડ માઈનીંગ પ્રોજેક્ટ બનશે

## રાજયમાં આ કોપર પ્રોજેક્ટને કારણે ૨,૨૦૦થી વધુ પ્રત્યક્ષ અને પરોક્ષ રોજગારીની તકોનું સર્જન કરાશે

● અમદાવાદ, તા. ૨૨

ઈન્ડિયન બ્યુરો ઓફ માઈન્સ દ્વારા ગુજરાત મિનરલ ડેવલપમેન્ટ કોર્પોરેશન-ચક્કુના અંબાજી બેન્ડા કોપર પ્રોજેક્ટ વધાવને મંજૂરી આપવામાં આવી છે. જેને ‘આત્મનિર્ભર ભારત’ તરફ વધુ એક ડગલું માનવામાં આવી રહ્યું છે. આ પ્રોજેક્ટ ગુજરાતનો પ્રથમ અન્ડરગ્રાઉન્ડ માઈનિંગ પ્રોજેક્ટ હશે, જે ૨,૨૦૦થી વધુ પ્રત્યક્ષ અને પરોક્ષ રોજગારીની તકોનું સર્જન કરશે. જે હવે, તાંબા ઉદ્યોગમાં ભારતની આત્મનિર્ભરતા સુનિશ્ચિત કરવામાં મહત્વપૂર્ણ ભૂમિકા ભજવશે. આગામી ૯ અને ૧૦મી ઓક્ટોબરે મહેસાણા ખાતે યોજાનારી ઉત્તર ગુજરાતની પ્રથમ પ્રાદેશિક વાર્ષિક ગુજરાત રિજનલ કોન્ફરન્સમાં અંબાજીનું કોપર માઈનિંગ ચર્ચાનું કેન્દ્ર બનશે. આ સમિટના પ્રથમ દિવસ એટલે કે, ૯મી ઓક્ટોબરે GMDC દ્વારા મહત્વપૂર્ણ ખનિજ પર સેમિનારનું આયોજન કરવામાં આવશે. હાલમાં ભારત તેના કુલ તાંબાના વપરાશના ૯૦ ટકા આયાત કરે છે. અંબાજી કોપર પ્રોજેક્ટમાં માઈનિંગ અને પ્રોસેસિંગની ઈન્ટિગ્રેટેડ સિસ્ટમ હશે. આ પ્રોજેક્ટ સાથે આંધ્રાપ્રદેશ ઓલોયિંગ વિસ્તરણ, રોજગાર સર્જન અને ખનિજ સપ્લાયમાં

તાંબુ એ આધુનિક માળખાગત સુવિધાઓનો આધારસ્તંભ ઈલેક્ટ્રિક વાહનો અને નવીનીકરણીય ઊર્જાના ઉદ્ભવ સાથે તાંબાની માંગ ઝડપથી વધી રહી છે ત્યારે એકલું અંબાજી ભારતની તાંબાની જરૂરિયાતના લગભગ પાંચમા ભાગને પૂર્ણ કરવાની ક્ષમતા ધરાવે છે. આગામી દાયકામાં દેશમાં આ એકમાત્ર મલ્ટી-મેટલ ખણ હશે, જે આત્મનિર્ભર અને સંસાધન-મજબૂત ભારતના સંકલ્પમાં ગુજરાતના નેતૃત્વને પ્રતિબિંબિત કરે છે. તાંબુ એ આધુનિક માળખાગત સુવિધાઓનો આધારસ્તંભ છે, જે ઘરો અને હાઈવેથી લઈને ઈલેક્ટ્રિક વાહનો, પાવર ગ્રીડ અને નવીનીકરણીય ઊર્જા પ્રણાલીઓમાં વપરાય છે. ઔદ્યોગિક ઉત્પાદન ઉપરાંત, અંબાજી પ્રોજેક્ટ પ્રાદેશિક વિકાસને પણ વેગ આપશે.

### ભારતનું રિફાઈન્ડ કોપર ઉત્પાદન ૫.૭3 લાખ ટન સુધી પહોચ્યું નાણાકીય વર્ષ ૨૦૨૪-૨૫માં ભારતનું રિફાઈન્ડ કોપર ઉત્પાદન ૫.૭૩ લાખ ટન સુધી પહોચ્યું હતું, જે વાર્ષિક ધોરણે ૧.૨૫ ટકા વધુ છે. મોડાભાગના તાંબાનો ઉપયોગ મોબિલિટી સેક્ટર (૩૪%) ત્યારબાદ માળખાગત સુવિધાઓ (૧૪%), ઔદ્યોગિક ઉપયોગ (૧૪%), ગ્રાહક ઉપકરણો (૧૩%), મકાન અને બાંધકામ (૧૧%) અને કૃષિ (૬%) માં થાય છે.

ઉદાહરણ સ્થાપિત કરશે. અંબાજી કોપર પ્રોજેક્ટ હેઠળ એક જ અત્યાધુનિક સુવિધામાં સંશોધન, માઈનિંગ અને પ્રોસેસિંગ થશે